QUI SI FA COSI !

LA VISITA SI PRE-IMPOSTA DA SUBITO
Giorno e orario definito nell'annuncio e da rispettare
Cadenza settimanale , 15 gg , 30 gg.
Sempre in loco .
Appuntamenti ogni 30 minuti
Il venditore guida , il proprietario no.
Si aspetta il suo che interesse
Avanti il prossimo

QUI SI FA COSI !

- revisione annuncio settimanale
- invio feed back al proprietario mensile tramite sms o tel o mail .
- mensilmente valutare cambi di direzione
- a 3 mesi o 6 mesi se non venduto si sospende
- comprendere i perche
- mantenere ottimo rapporto con il venditore

QUI SI FA COSI !

- raccolta documenti prima dell'immissione sul mercato
- atto provenienza
- certificato energetico
- planimetrie e misure
- documenti venditori
- mandato a vendere esclusivo

QUI SI FA COSI !

- Report
- nostra analisi con dati venditore
- intenzione di prendere o no il prodotto
- competitor
- tempi di vendita
- analisi e strategia di vendita
- confronto con professionista esterna